

Wir suchen einen
Verkaufsprofi, der
mehr drauf hat, als
Schauspielerei beim
Vorstellungsgespräch.

Wir wollen die echten
Vertriebsprofi – der
mit Umsatz, statt mit
Ausreden überzeugt!



Vertriebsprofi / Verkäufer
Verkaufsleiter / Key-Account Manager
(m/w/d)

Wir sind die Homebase für Wassersportbegeisterte, Bootsbesitzer und für alle, die sich nach Erholung sehnen.

Sie sind ein VERKÄUFER - also jemand der eigenständig Umsatz macht und Spaß daran hat. Sie sind jemand der lieber beim Kunden ist, als in Meetings sitzt und bunte Grafiken präsentiert, jemand der am Ende vom Monat Umsatz statt Hoffnung für die nächste Zeit hat. Sie suchen ein frisches, dynamisches Unternehmen mit Visionen - und schätzen die Werte eines Familienunternehmens? Dann sollten wir uns kennenlernen.

Wir vom **Yachthafenresort Fleesensee** sind modernes Familienunternehmen mit Bootsverleih, Yachthafen, Winterlagerhallen, Werkstatt (Vertragswerkstatt für VOLVO PENTA und Mercury) und eigenem (Online)Shop. Seit 2003 haben wir uns in der Region Mecklenburg Vorpommern zur einer der ersten Anlaufstellen für Yachtbesitzer, Bootsenthusiasten und Wassersportbegeisterte entwickelt. Bei uns arbeiten Sie mit Seeblick und braungebrannten Kollegen.



Ihre Voraussetzungen:

- **Sie** haben eine ausgeprägte Leidenschaft für Boote und Yachten,
- wissen was VOLVO Penta und Mercury ist,
- können eigenständig einen Vertrieb aufbauen
- Sie wissen, dass die wichtigste Kennzahl in Euro gemessen wird
- Sie lieben Akquise und Kundenbetreuung,
- fühlen sich bei Social Media wie zuhause und können Traffic in Umsatz verwandeln,
- sind mit dem Status Quo unzufrieden und finden neue Geschäftsfelder
- Sie haben nachweisbare Erfolge im Vertrieb und Verkauf generiert

Ihre Aufgaben:

- Sie vertreten den Yachthafen Fleesensee nach Außen, sind Repräsentant und Aushängeschild
- Sie lieben Akquise und sind genauso gut in der Betreuung von Bestandskunden
- Sie haben bereits jetzt Ideen und Strategien, um Umsatzpotentiale zu erschließen
- Sie „laufen allein“ und berichten gerne ausschließlich über erzielte Ergebnisse
- Sie sind verantwortlich für die Erreichung der vereinbarten Vertriebs- und Unternehmensziele
- Sie sprechen gutes Englisch
- Sie sind technisch versiert und kennen „mit anpacken“ nicht nur aus der Theorie

Unser Versprechen an Sie:

- wertschätzende Unternehmenskultur und Kommunikation auf Augenhöhe.
- bei uns bekommen Sie die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten
- bei uns werden Sie nur am Ergebnis gemessen
- Ihr Einsatz wird mit einer erfolgsorientierten Vergütung belohnt.
- Wir kümmern uns um sonstige Basics wie Dienstwagen und modernste Technik ...

Sie fühlen sich von unserer Offerte sofort angesprochen und finden, wir sollten uns kennenlernen?



...dann kontaktieren Sie uns:

0173-3880696

claudia.kratz@sbs-fleesensee.de

